

### **0 – 10 лет**

Если ребенок получает правильное воспитание, нормальное питание и хорошо развивается, каждая его игра – это бизнес. Родители, давая ему определенные игрушки и уделяя свое внимание, понимают, игры способствуют развитию полезных для будущей взрослой жизни черт характера. Главное, дать ему понять с самого детства, что зарабатывать нужно честно, не переступая закон. Только тогда будет толк в воспитании и детских играх.

Один миллионер из Голландии открыл свой первый бизнес в 3 года и заработал первый капитал. Он создал куриную ферму прямо во дворе своего дома. Потом он занимался стрижками газонов и смекнул, если брать за работу 20\$, можно хорошенько разбогатеть, отдавая большую часть тому, кто стриг газоны, и остальное забирать. Этого мальчика зовут Райан Росс и 8 лет он заработал 1000000\$. На данный момент он является владельцем 4 фирм, инвестирует в дома и богатеет с каждым днем.

### **10 – 20 лет**

Эта возрастная группа – ученики школ, колледжей, институтов, у которых есть или небольшая сумма, заработанная самостоятельно, или карманные деньги, выданные родителями. Основной плюс – они готовы покупать все, что им красиво предложат. Бизнес внутри школы очень прибыльный, если все грамотно оформить. Самый выгодный для этого бизнес – перепродажа и изготовление нужных для учебы вещей. Тем более, что школьникам доступна возможность торговать и зарабатывать в интернете, поэтому товар намного легче презентовать, и продавать не только сверстникам со школы, а и другим ребятам из других районов разных возрастов.

Кевин Хэм – сын эмигрантов смекнул, что перепродажа доменов – очень выгодный бизнес. Он начал с небольших позиций, купив 3 домена, а позже вовсе перестал учиться. В 2000 году он произвел 10000 сделок по доменам. Сейчас капитал некогда бедного студента оценивается в более 300 миллионов долларов без учета стоимости собственных доменов.

### **20 – 30 лет**

Особенность возрастной группы – есть знания обо всем, что сейчас в тренде, что будет популярно и продаваться. Это позволяет проанализировать рынок, выбрать

современные тенденции, определиться с нишей, которая принесет больше всего прибыли. В это время можно и работать, и учиться. Параллельное учебное стремление к цели заработать 1-й миллион добавит много энергии.

### **30 – 40 лет**

Возраст первых личностных кризисов, переживаний и по-настоящему серьезных неудач. В это время многие разочаровываются в системе, понимают, что зарплаты достаточно малы для приличного образа жизни. Если еще остался запал с прошлых лет и человек решителен, он бросает работу и начинает бизнес. Он начинает жить сначала, и проживает как будто все стадии взросления в минимальный срок, только руководствуясь тем большим жизненным опытом, который он получил. Естественно, не каждый взрослый человек может хлопнуть дверью и больше никогда не приходить на рабочее место, которое он так ненавидел долгие годы. Поэтому переход на новый уровень жизни происходит постепенно, пошагово и осторожно. Он тщательно выбирает нишу, определяется с идеей, обязательно учитывает риски, готовится, анализирует, сравнивает дольше, чем это делает возрастная группа 20 – 30 лет. Зато при должной подготовке такие стартапы показывают лучшие результаты.

Формула успеха:

Решительность в действиях X знания – переживания и страх + получение опыта и совершенствование навыков = успех.

### **40 – 50 лет**

Если вы не открыли бизнес в молодости, не нужно отчаиваться, ведь действительно крупное состояние богатейшие люди сколотили именно в 40 – 50 лет. Это время, когда уже не молод, но сил достаточно много, чтобы не быть стариком. Так, многие совмещают оставшийся от молодости задор с громадным жизненным опытом, добавляют рассудительность и знания, и зарабатывают. Естественно, они уже не станут в первые места списка богатейших людей на земле, но смогут накопить достаточную сумму для счастливой старости. Более того, они смогут хорошенько баловать своих внуков, и оставить неплохое наследство.

Марта Кауфф покинула работу в одном из ведущих немецких банков. Она стала инвестировать деньги, что у нее были, произвела с ними операции, а также с финансами родственников. Марта грамотно использовала полученный капитал, утроила сумму, доказав свой профессионализм, и завоевала новых клиентов.

### **50 – 60 лет**

В этом возрасте люди выходят на пенсию, которая, как известно, не всегда позволяет достойно провести старость. Поэтому открыть свой бизнес люди задумываются из-за обстоятельств. Сперва любой шаг воспринимается невыполнимым, а сама ситуация переживается трагично. Однако, человек все же находит в этом плюсы и начинает любить полученную свободу. Он вспоминает, что именно об этом он мечтал всю жизнь и использует ее, как хочет. Поэтому многие приходят к тому, что надо делать бизнес, результатом чего обычно оказывается невероятный успех.

В Украине бывший профессор, проработав более 20 лет в одном из учебных заведений, потерял основной доход. Он остался без средств для существования. Собравшись с духом, он использовал свои знания и навыки. Спустя полтора года он заработал миллион на производстве изделий из базальта.

### **60 – 80 лет**

Это время абсолютной свободы, когда человек уже не обязан работать, у него больше нет обязанностей перед обществом. Если до этого он работал и откладывал деньги, то сможет хорошо себя чувствовать. Если нет, тогда задумывается об открытии бизнеса. В этом возрасте можно воплотить в жизнь самые давние мечты.

Полячка в свои 64 года начала делать то, что хотела уже давно – рисовать. Благодаря огромной мотивации, она нарисовала 30 картин и продала их за 150 тысяч долларов. А сейчас ее полотна оцениваются намного дороже, и художница рисует себе в удовольствие в свои 72 года.